



Innovative **Führungskraft** für den **Pulmologie Außendienst** gesucht!

Passen wir zu Ihnen?

Sie sind ein erfahrener **Verkaufsleiter** und streben nach einer anspruchsvollen, herausfordernden Tätigkeit in einem dynamischen mittelständischen Unternehmen, in dem Sie noch mitgestalten dürfen und auch müssen. Führung bedeutet für Sie Potentiale zu erkennen und diese gewinnbringend für das Unternehmen einzusetzen. Dann bewerben Sie sich bei uns als:

Verkaufsleiter Pulmologie (m/w/d) | Gebiet: Flensburg; Kassel; Greifswald; Kleve | Start: schnellstmöglich

Ihre Herausforderungen:

- Weisungs- und direktionsberechtigter Vorgesetzte/r
- Führung, Entwicklung der Mitarbeiter/innen in der Region
- Budgetplanung und Budgetverantwortung
- Erreichen der qualitativen und quantitativen Ziele der Region
- Steuerung der Vertriebsaktivitäten in der Region
- Festsetzen und monitorieren der individuellen Ziele
- Einhaltung interner und externer Standards (insbesondere AKG Kodex, SOP`s)

Was Sie mitbringen:

Fachlich

- Abgeschlossenes Studium gem. § 75 AMG (Studium der Oecotrophologie, Chemie, Biologie, Pharmazie, Medizin, Tiermedizin) oder erfahrener Pharmareferent/in, Sachkenntnis gemäß § 75 AMG
- Langjährige Erfahrung im pharmazeutischen Außendienst
- Gesundheitliche Eignung für den Außendienst
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office und MC TEAMS
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gültige Fahrerlaubnis Klasse B, Fahrtauglichkeit

Persönlich

- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft
- Optimistisch, lösungsorientierte Denkweise
- Hohe Resilienz
- Agile Führungskompetenzen. Ausgeprägter Wille ein Team zu führen und zu entwickeln
- Durchsetzungsstärke
- Starke empathische und kommunikative Fähigkeiten
- Stark ausgeprägte Lern- und Entwicklungsbereitschaft
- Fähigkeit komplexe Zusammenhänge analytisch zu erschließen
- Identifikation mit den Werten und strategischen Zielen des Unternehmens

Bewerben Sie sich jetzt!

Ihr Motivationsschreiben, einen aktuellen Lebenslauf sowie Zeugnisse/Zertifikate senden Sie bitte an:

Frau Tasja Klahn • E-Mail: karriere@orionpharma.com

Für Rückfragen steht Ihnen die Personalabteilung gern zur Verfügung.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!